



## RODER Üyeleri İkinci Parti Römorklarına Kavuştu

**RODER'in** Enka Pazarlama ile imzaladığı protokol kapsamında toplu alımını gerçekleştirdiği Schmitz Cargobull marka yarı römorklar, 3 Aralık 2002 tarihinde Enka'nın Tuzla'daki tesislerinde düzenlenen bir törenle sahiplerine teslim edildi.

Kombine taşımacılığı geliştirmek ve üyelerine römork alımında kolaylık sağlamak için ilk toplu römork alımını Fruehauf firmasından yapan RODER, ikinci toplu alım anlaşmasını ise Schmitz Cargobull römorklarının Türkiye distribütörü Enka Pazarlama ile yapmıştı. RODER'in siparişini verdiği 165 adet Schmitz yarı römorkun üçüncü ve son partisini oluşturan 65 adedi sahiplerini buldu.

Römorkların teslim töreninde açılış konuşmasını yapan Enka Pazarlama Yürütme Kurulu Üyesi Esen Kuntsal, Enka Pazarlama'nın, Türkiye'nin en sıkıntılı ve krizli dönemlerinde bile hedef seçtiği sektörlerle yönelik finansman modelleri içeren çözüm ve ürün paketlerini, sektörlerin hizmet ve emrine sunmaya devam ettiğini söyledi.

Törene katılanlara, Schmitz Cargobull

hakkında bilgiler veren Esen Kuntsal, Schmitz'in tek ürün yelpazesinde dünyanın en büyüğü olmayı, 2001-2002 döneminde yaptığı 735 milyon Euro'luk ciroyuyla başardığını belirterek, "Schmitz, yükselmesini istikrarla sürdüren ve önümüzdeki 5 yılın da karlılık, personel politikası, kalite, pazar payı ve ciro hedefleri ile şimdiden planlayarak gerçekleştirmeyi garantilemiş olan bir halka açık şirket olarak, mükemmel teknolojiler ihtiva eden, ürünlerini en hızlı biçimde sektörün hizmetine Enka ile birlikte sunarak, bir ilke daha gururla imza atmaktadır." dedi. Schmitz'in yeni ürünlerin imal ve piyasaya sunulmasında da öncü olduğunu ifade eden Esen Kuntsal, 2003 yılında korozyon ve paslanmaya karşı 10 yıl garantili "sıcak galvanizli"

"somun" "bolt on" teknolojisi ile üretilmiş treylerler ve yeni standart jant ebatlı mega treylerin de kullanıcıların beğenisine sunulacağını belirterek, "Enka olarak bizler de bu dev üretici ile aynı anda bu yüksek teknolojiye sahip ürünleri kullanıcılara büyük satış organizasyonları ile sunmaktan mutluluk duyacağız." diye konuştu.

**RODER'in Römork Projesi kapsamında, Enka Pazarlama'ya siparişini verdiği Schmitz Cargobull marka yarı römorklar, RODER üyesi taşımacılara teslim edildi.**



Esen Kuntsal'ın konuşmasını tamamlamasının ardından kürsüye gelen RODER Yönetim Kurulu Üyesi Cüneyt Solakoğlu; Enka'yı, sektör olarak çok yakından tanıdıklarını belirterek, şunları söyledi:

"80'li yıllarda 24 Ocak Kararları'yla Türkiye gözünü dışarıya dikip, komşularıyla gerçek anlamda ticarete başladığı zaman, Enka da sermaye şirketi olarak çok önemli görevler yapmıştır.

Nakliyeciliğe ilk başladığım yıllarda biz yükü, tonlarla değil, bin tonlarla taşırdık. O zamanlar ihracat seferberliği söz konusuydu. Enka yetkilileriyle, o dönemler müthiş bir koşuşturma içinde, uyumlu günler yaşamıştık.

Türkiye'nin gerçek anlamda, bugünkü komşularından ekonomik olarak farklarını yaratan o bayrak koşusunda, ilk hızlı koşucular o zamanki nakliyeciler ve ihracata meyletmiş sanayicilerdi. O günleri hatırlamak bile hoş oluyor."

#### "Hikayelere Doyduk"

RODER'in Römork Projesi'ni değerlendiren Solakoğlu, söz konusu projenin aslında RO-RO Projesi'nin bir parçası olduğunu belirtti. RODER'in ne istediğini bilen ve ayakları yere basan bir projeyi ortaya koyduğuna dikkat çeken Cüneyt Solakoğlu, şunları söyledi:

"Hepimiz belirli aşamalardan geçmiş, belirli mesleki tecrübeleri yaşamış, artık

masalarda konuşulan hikayelere doymuş, tüccar insanlarız. Tüccar insanlara, daima ayakları yere basan projeler üreteceksiniz ve iş bitireceksiniz. Biz, Sayın Saffet Ulusoy'dan öğretiyi böyle aldık." dedi.

Dünyada ticaretin kanunlarının yeniden yazılmadığını söyleyen Solakoğlu,

"Ticaret, havadaki kuşu işaret etmek değildir. Ticaret, avını bulmak ve üstüne kararlılıkla gitmektir. Ticaret ne yapacağını bilmektir ve vizyonunu çizmektir." dedi.

Konuşmasında UND RO-RO İşletmeleri'nin yaptığı yatırımlara da değinen Solakoğlu, sözlerini şöyle sürdürdü:

"Ağustos depremiyle başlayan üç senelik kabus senaryosu içinde, UND RO-RO şirketleri hayatının en büyük yatırımını yaptı. Bugün herhangi bir sanayici için dahi çok büyük sayılabilecek, 175 milyon dolar peşin tutarında yatırıma imza attı. Krizler olağandır, arada sırada gelir. Bir gün işler düze çıktıği zaman, sizin de bu ticarete



payınızın olabilmesi için, krize aldirmeden yatırım yapmanız gerekir.”

Cüneyt Solakoğlu'nun konuşmasını tamamlamasının ardından, RODER'in Römork Projesi'ne katılan taşımacı firmalara plaket verildi.

Toplam hacmi 600 yarı römorka ulaşan ve 16 milyon Euro yatırım tutarı olan RODER'in kombine taşımacılığı daha da verimli hale getirmek için geliştirdiği Römork Projesi'nden; şimdilik 150 uluslararası taşımacı firma yararlandı. ■



**Enka Pazarlama Yürütme Kurulu Üyesi Esen Kuntsal:**

## Krizde de Çözüm Sunduk

### İkinci Parti Yarı Römorkları Teslim Alan RODER Üyeleri

Alemdar Nakl. Tic. Ltd. Şti.  
Alp Özler Ulus.Nakl.Taah.ve Tic.Ltd.Şti.  
Arguntrans Ulus.Nakl.ve Tic.A.Ş.  
Ata Turizm İnş. San.ve Dış Tic.Ltd.Şti.  
Atom Nak.Tur.Tic. Ltd. Şti.  
Barışkanlar Ulus. Nakl. Tic. Ltd. Tşti.  
Çobantur Nakl.Tur.ve Tic.Ltd. Şti.  
Devnak Ulus. Nak.Tic. A.Ş.  
Ekol Ulus. Nakl. ve Tic. Ltd. Şti.  
Erentur Transport Tic. Ltd. Şti.  
Ernak Nakl. ve Tic. A.Ş.  
Erşan Ulus.Nakl.Tic. ve San. A.Ş.  
Esenler Ulus. Nakl. San. ve Tic. Ltd. Şti.  
Gündüz Gümrük Müşavirliği ve Tic. Ltd. Şti.  
Gür Ulus. Nakl. ve Tic A.Ş.  
Harput Ulus. Nakl. Tur. Teks. İnş. San.ve Tic. Ltd. Şti.  
Hat Ulus. Nakl. San. ve Tic. Ltd. Şti.  
Hendek Transport A.Ş.  
İzgiler Ulus. Nakl. Ltd. Şti.  
Kalkan Ulus. Nakl. ve Tic. Ltd. Şti.  
Karmar Ulus.Taş.İnş. Dış Tic. Ltd. Şti.  
Keskin Kartal Taş. Tur. Tic. ve San. Ltd. Şti.  
Medetoğulları Ulus.Taş.Ve Nakl. Ltd. Şti.  
Meltem Ulus.Taş. ve Tic. A.Ş.  
Mey Dış Tic. ve Nakl. Ltd. Şti.  
Nurnak Nakl. ve Tic. Ltd. Şti.  
Ornya Ulus. Nakl. Ltd. Şti.  
Oskar Ulus. Nakl.ve Tic. Ltd. Şti.  
Öz-Er Trans Ulus.Taş.Tic. ve San. Ltd. Şti.  
Özgün Ulus. Nakl. Tic. A.Ş.  
Paptrans Ulus. Nakl. ve Tic. Ltd. Şti.  
Salim Transport Nakl. San. Dış Tic. Ltd. Şti.  
Semih Ulus. Taş.Tur.Tic. Ltd. Şti.  
Star Ulus. Taş. ve Tic. Ltd. Şti.  
Supet Ulus. Taş. Pet. Ür. Tuzim Tic. Ltd. Şti.  
Susa Turizm İnş. Nakl. ve Dış Tic. Ltd. Şti.  
Sütçüler Ulus. Nakl. San. ve Tic. Ltd. Şti.  
Tek Speed Ulus.Nakl. ve Tic. A.Ş.  
Tetnak Taş.Tur. ve Tic A.Ş.  
Transçağ Ulus.Nakl.ve Tic.Ltd.Şti.  
Ulusoy Denizcilik A.Ş.  
Ulusoy Seyahat Nakl. A.Ş.  
Uluylol Ulus. Taş. Tur. San. Tic. Ltd. Şti.  
Ünkar Ulus. Nakl. ve Tic. A.Ş.

**Enka**, 1950'li yılların sonlarından itibaren inşaat ve taahhüt şirketi olarak doğmuş ve ülkemize malolmuş, yurtdışında ülkemizin 45 yılı aşkın bir süredir çeşitli ülkeler nezdinde başarıyla temsil etmiş bir taahhüt şirkettir. Biz de Enka Pazarlama olarak böyle bir grubun üyesi olmaktan gurur duyuyoruz. Enka Pazarlama, 1970'li yıllarda kurulmuş ve Türkiye'nin ilk mümessillik firmalarından olup, Japon menşeli iş makinelerinin Türkiye mümessili olarak faaliyete başlayan ve o dönemler içinde hayli küçük bir organizasyon olarak benzer alanlara adım atmış, geçen 30 yıllık zaman zarfında ihracatçı sermaye şirketi statüsünde ve iş makineleri mümessilliği alanından sırasıyla forklift, jeneratör, deniz motoru ve ağır nakliye araç filolarına yüklü miktarlarda araç temin eden, sizlerden aldığı güç ve destekle sağlıklı ekonomik ülke şartlarına rağmen istikrarla büyüyen ve bugün itibarıyla 150 civarında çalışanı, yaklaşık 75 milyon dolar cirosuyla Türkiye'nin en önde gelen mümessillik şirketlerinden biri olmanın haklı gururunu taşımaktadır.

Enka Pazarlama, Türkiye'nin en sıkıntılı ve krizli dönemlerinde bile hedef seçtiği sektörlerle yönelik finansman modelleri içeren çözüm ve ürün paketlerini sektörlerin hizmet ve emrine sunmaya, memnuniyetle devam etmektedir.

Bu bağlamda Schmitz Cargobull, ürünleri ile tek başına ürün yelpazesinde dünyanın en

büyüğü olmayı, 2001-2002 döneminde yaptığı 735 milyon Euro'luk cirosuyla başarmış, yükselmesini istikrarla sürdüren ve önümüzdeki 5 yılın da karlılık, personel politikası, kalite, Pazar payı ve ciro hedefleri ile şimdiden planlayarak gerçekleştirmeyi garantilemiş olan bir halka açık şirket olarak, mükemmel teknolojiler ihtiva eden, ürünlerini en hızlı biçimde sektörün hizmetine Enka ile birlikte sunarak bir ilke daha gururla imza atmaktadır.

Schmitz Cragobull, 2004 yılında gerçekleştirmeyi planladığı 1 milyar 68 bin Euro'luk cirosuyla sektörün en büyüğü olmanın yanı sıra halen Avrupa satışındaki toplam 786 bin 899 metrekarelik alanda kurulu 159 bin 747 metrekarelik 8 üretim tesisleriyle başta Almanya ve İngiltere olmak üzere toplam 5 ülkede yapılan üretime ilave olarak bu ülkeler dışında da üretim ve montaj planlamaktadır. Bu bağlamda Almanya, İngiltere, Danimarka, Fransa, İspanya, Portekiz, Avusturya, Romanya ve Yunanistan'daki treyler merkezlerine önümüzdeki 5 yıl zarfında yenilerinin de eklenmesi planlanmaktadır.

Yeni ürünlerin imal ve piyasaya sunulmasında da öncü olan Schmitz, 2003 yılında korozyon ve paslanmaya karşı 10 yıl garantili "sıcak galvanizli" "somun" "bolt on" teknolojisi ile üretilmiş treylerler ve yeni standart jant ebatlı mega treylerini de kullanıcıların beğenisine sunacaktır.

Enka olarak bizler de bu dev üretici ile aynı anda bu yüksek teknolojiye sahip ürünleri kullanıcılara büyük satış organizasyonları ile sunmaktan mutluluk duyacağız.

RODER ile oluşturduğumuz, Schmitz ve Enka güçleriyle pekiştirdiğimiz bu büyük güç birliğinin, tüm nakliye camiasına hayırlı olmasını temenni ediyorum. ■

**RODER Yönetim Kurulu Üyesi Cüneyt Solakoğlu:**

## Ayakları Yere Basan Bir Proje

**RODER** büyük bir römork projesi geliştirdi. Bu aslında RO-RO Projesi'nin bir parçası ve halkası olan yan projeydi. RODER, dünyanın ortasını göstermeden, Hindistan'ın acil bir milyon ton yükünü, Afganistan ve İran'dan geçirip Avrupa'ya taşımadan, ayakları yere basan, ne istediğini bilen bir projeyi ortaya koydu. Bu projenin, ilk kez bir fikir olarak temmuz ayında konuşulduğunu çok iyi anımsıyorum. Bugün aralık ayının başındayız ve 400 adetlik römork projemizi tamamlamak üzereyiz. Bu ayın sonunda birinci aşama bitmiş oluyor. Kalan kısım ise 2003 yılında gerçekleşecek.

Olay, esasen şudur: Hepimiz belirli aşamalardan geçmiş, belirli mesleki tecrübeleri yaşamış, artık masalarda konuşulan hikayelere doymuş, tüccar insanlarız. Bu tüccar insanlara daima ayakları yere basan projeler üreteceksiniz ve iş bitireceksiniz. Biz, Sayın Saffet Ulusoy'dan öğretiyi böyle aldık. Yani uzaya doğru bir yol gösterip, insanları arkanızdan sürüklemeyeceksiniz. İnsanlara şunu diyeceksiniz: 'Size bugüne kadar teknolojiye yarı römorka, 63 bin mark ödüyordunuz, bugün en mükemmel teknolojiyle üretilen pırl pırl römorklara 25 bin Euro (50 bin Mark) ödüyorsunuz.' RODER bir iş yaptı ve römork başına 13 bin Euro para kazandırdı. Böylece römorku alınabilir hale getirdi. Üstelik de 32 ay vade yapılmasını sağladı. Bu sayede, römorklar, onu alacak halde olmayan nakliyecinin dahi ayda 750 Euro

vererek, alabileceği bir yakınlığa geldi. Belki bir başka grup, bir başka müessese ya da imalatçı bu çitayı biraz daha aşağıya indirir -bir anlamda yükseğe çıkartır-, ve 25 bin Euro, 22 bin Euro'ya iner. Zaten bizim sektörün ihtiyacı 600 tane römork değildir. Sektörün ihtiyacı on binlerce yarı römorktur. Bunlar yenilenecektir. Benim şirketimin 'jumbo' tabir ettiğimiz yarı römorkları var. Ancak teknolojik olarak eskidiği için, şimdi koyacak yer bulamıyoruz. Bu koşullarda yeni teknoloji ürünü bir yarı römorka sahip olma olanağını RODER sağladı. Bu, bir anlamda RO-RO projesinin bir halkasını teşkil eder.

Günlere tikanıp kalan insan, vizyonu olmayan insandır. Bunları aşmak gerekir. Ağustos depremiyle başlayan üç senelik kabus senaryosu içinde, UND RO-RO şirketleri hayatının en büyük yatırımını yaptı. Bugün herhangi bir sanayici için dahi çok büyük sayılabilecek, 175 milyon dolar peşin bedelli, yatırıma imza attı. Krizler olağandır, arada-sırada gelir. Bir

gün işler düze çıktığı zaman, sizin de bu ticarete payınızın olabilmesi için, krize aldirmeden yatırım yapmanız gerekir. Biz bunu yaptık. Peki vizyonumuz ne? Size söyleyeyim: Biz, RO-RO ile araçların 75 bin tanesini taşıyoruz. Kalan 75 bin tanesi de karadan gidiyor. Bu araçlar, Edirne'den geçerek, Bulgaristan'ı aşılıp, oradan Yugoslavya'yı aşılıp, Hırvatistan, Slovenya ya da Romanya ve Macaristan derken sığmayacak. Bulgaristan, 'beni haftasonları rahatsız ediyorsun' diyecek.

Oysa, nakliye devam edecektir. Enka, ihracatını ve ithalatını yapacak. Enka'nın yükünü taşırsanız siz taşıyacaksınız. Taşıyamazsınız, taşıyabilen taşıyacak. Dolayısıyla bu yarıştan kopmamak esastır. Bu yarıştan kopmamak için de sadece firma olarak, problemlerinizi tek başınıza çözüp, senetlerinizi çeklerinizi halledip, gerekli parayı kasaya koyup, huzur içinde eve gitmek değildir. Bu vizyon değildir. Çünkü nakliyeciler tek tek de güçlüdürler. Ama bir araya geldikleri zaman, nakliyecinin karesi kadar güçlüdürler. Nasıl güçlüdürler? Ben çok itibarlı firmamı getirip, Enka ile bir pazarlığa oturtsam ve dünyanın en maharetli tüccarı da olsam, Enka'yı bu fiyata, bu şartlara getiremem. Bu ticaretin doğasında vardır. Ticaretin kanunları yeniden yazılmaz. Amerika'da bunu yazmaya kalktılar. Çağdışı olmamak ve globalizasyon adına birden bire dev firmalar evlendiler. Ticaret, kuralını tanımayanı hiç tanımaz. Bugün evlenen firmalara bakın, dünya çapında firmalardır. Her birinin evliliği, binlerce saatlik mühendislik hesaplarına göre yapılmıştır, ancak yürümüyor. Ticaret, havadaki kuşu işaret etmek değildir. Ticaret, avını bulmak ve üstüne kararlılıkla gitmektir. Ticaret ne yapacağını bilmektir ve vizyonunu çizmektir. Ben, ticaret dersini Türkiye'de 30 seneye yakındır tanıdığım en büyük tüccardan aldığım için çok mutluyum. Bunu böyle biliyorum. Teoride kaybedilecek, 'Bsec Urta' denilen topluluklarda kaybedilecek zamanım yok. Benim, Hindistan'ın Avrupa'ya taşıyacak malına talep olacak gibi uçuk-kaçık bir fikrin peşinde koşacak zamanım da yok. Benim vizyonum burada... Bugün 600 adet römorkun alımını yapıyoruz. Bu hiçtir. Amaç mıdır? Değildir ama 600 adet, kapıyı açmaktır. Açılan bu kapıdan, daha nice 600 yarı römork çıkacaktır. Türkiye, kombine taşımacılığı öğrenecektir. Türkiye en çağdaş aletlerle, en çağdaş mesleki olanaklarla, Avrupa'daki nakliyecilere kök söktürecektir. ■

